

限界利益（粗利）という”ツボ”

$$\text{限界利益（粗利）} = \text{売上金額} - \text{変動費}$$

$$\text{限界利益率（\%）} = \text{限界利益} \div \text{売上金額（価格）} \times 100$$

その1 いくら以上売れば、儲けが出せるかすぐわかる

$$\text{損益分岐点売上高} = \frac{\text{固定費}}{\text{限界利益率}} = \text{固定費} \div (1 - \text{変動費率})$$

その2 あなたが稼ぎたい利益を計上するには、いくら売ればいいのかすぐわかる

$$\text{必要売上高} = \frac{(\text{固定費} + \text{目標利益：あなたが稼ぎたい利益})}{\text{限界利益率}}$$

その3 売上高が急変しても、その場で利益がわかる

$$\text{予想される利益} = \text{予想される売上高} \times \text{限界利益率} - \text{固定費}$$

その4 どこまで売上が落ちて、大丈夫かがその場でわかる

$$\text{安全余裕率（\%）} = \frac{(\text{売上高} - \text{固定費} / \text{限界利益率})}{\text{売上高}} \times 100$$