こんにちは。

数字と心を育てる経営顧問、福島清隆です。

本日は
「売上は伸びているのに利益が残らない会社の共通点」
についてお話しします。

SILマネジメント株式会社
代表取締役　福島清隆

１０分ビデオ

本ビデオは無料です。
ご関心をもっていただければ、次に３５分有料
ビデオ＆資料提供へとご案内させていただきます。

数字と心を育てる経営顧問　　福島清隆

↓

事業理念：人を育てる＆収益を改善する

↓

ペンタゴン・メソッドの浸透

↓

初めの一歩：ＳＬＢテンプレート


収支分析
会計・財務能力
講師資格：キャッシュフローコーチ
01
AI＆経営戦略
経営戦略策定
講師資格：SWOT分析コンサルタント
02
リーダーシップ
魅せられる哲学 &
尊敬される人格
03
リスク
マネジメント
危機管理能力
講師資格：研修インストラクター
04
経営計画書
経営理念の浸透と
行動計画
05
マネジメントに強い
幹部教育・人財育成
プログラム
AIと人間性の相乗効果
ペンタゴンメソッド

ペンタゴン・メソッドが提供する経営の5領域コンテンツ

1：収支分析	2：生成AI&経営戦略	3：リーダーシップ	4：リスクマネジメント	5：経営計画書
● 主に損益計算書・財務諸表の概略を読み込む能力を養成します。 ● 「一般社団法人日本キャッシュフローコーチ協会」認定講師No248。おカネのブロックパズル他コーチングの基礎について学びます。 ● 日本決算書すっきり協会。財務諸表を読み込む能力を更に比較的高度に学びます。	● Chat GPT、gemini他、生成AIを活用した経営戦略 ● Canva他、画像・動画作成を活用した経営戦略 ● SWOT＆クロス分析他の諸々の資料を生成AIで再分析 ● その他、あらゆる経営戦略を生成AIを活用してクライアントと共に再検討	● この分野は「人間学」と言い換えてもいい分野です。 ● 「人格を磨き人間性を高める」というテーマで学びを重ねます。 ● 「1日1話読めば心が熱くなる365人の生き方の教科書」（2冊：1日1話：2年分） ● 各界の経営者、著名人他からの学びの書籍（中村天風、稲盛和夫、孫正義他） ● レポート提出・添削の繰り返し	● 「BCP(事業継続計画）」＆「不祥事対策」を中心に学びます。 ● 「一般社団法人リスクマネジメント協会）から諸々の情報提供：同組織での研修インストラクター。 ● 「リスク対策.com」有料会員。同サイトへの加入を推奨します。多くの価値ある専門情報が満載され、特にここから学びます。	● 経営計画書作成の実務 ● 弊社は作成代行は致しません。 ● クライアントに合った資料等の紹介と作成アドバイスに徹します。 ● 主な参考資料の出所 ・中小企業家同友会 （経営指針書） ・会計事務所　K社 ・SWOT&クロス分析専門某社 ・ランチェスター経営他

- **お客様との関係構築の第一歩を「SLBテンプレート【部門別収支報告書】の購入とさせていただいております。**
- 個別のオンライン相談（zoom）にも対応いたします
- 企業様ごとの経営資料の分析、アドバイスを生成AIを活用しながら実施します。

※ストリーミング配信(YouTube)・オンライン面談(Zoom) を利用するサービスです。
※ 面談では、1on1ミーティング（個人面談形式）のコンサルティングを導入しています。

人財育成･収益改善プログラム
SILアカデミー

SLBテンプレート

現場改革シリーズ　⑩

【全１０作】　（各5分ビデオ）

【SLBメソッド総括】

【人財育成＆収益改善】

SILマネジメント株式会社

① 飲食チェーン



② 美容院



③ 学習塾



④ 人材派遣



⑤ 整骨院・整体院



⑥ 歯科医院



⑦ 小規模建設業



⑧ 多店舗経営の本質



⑨ 税理士ネットワーク



人財育成･収益改善プログラム

SILアカデミー

SLBテンプレート

【部門別収支報告書】

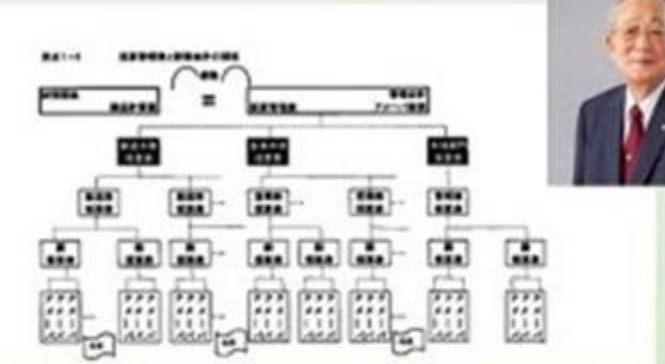


利益の正体が見える 部門別収支ツール

S:Section 部門
L:Leader リーダー
B:Benefit 利益・恩恵

SILマネジメント株式会社

アメーバ経営



出典：全員で稼ぐ組織：森田直行 著　日経BP社
JALを再生させた「アメーバ経営」の教科書



＋

自分でつくる

おカネのブロックパズル



SLBテンプレート作成

＋

自分でつくり変える

稲盛和夫
平成の経営の神様
京セラ創業者
KDDI創業者
日本航空名誉会長
・
・
・





和仁達也
日本キャッシュフロー
コーチ協会　代表理事
経営コンサルタント

一般社団法人 日本キャッシュフローコーチ協会 (jcfca.com)

数字と心を育てる経営顧問 福島清隆

現場の数字を経営の力に変える！

アメーバ経営 × おカネのブロックパズル × 経営コンサルティング

部門別収支報告書（サンプル）

	売上	変動費	固定費	利益
A事業部	50,000	30,000	15,000	5,000
B事業部	40,000	25,000	12,000	3,000
C事業部	30,000	18,000	7,000	5,000
D事業部	20,000	12,000	5,000	3,000
合計	140,000	85,000	39,000	16,000

部門別収支を見える化！



稲盛和夫
アメーバ経営の神様

福島清隆
経営顧問

和仁達也
おカネのブロックパズル考案者



利益構造をシンプルに理解！

SLBテンプレート徹底解説

部門別収支で利益体質の会社へ

35分ビデオ

- ☑ 決算書分析教材
- ☑ SLBテンプレート原版PDF
- ☑ 各種補助資料付き
- ☑ アメーバ経営との関係
- ☑ おカネのブロックパズルとの関係
- ☑ 実践的な経営改善のヒント



「本教材は福島清隆が独自に作成したもので、京セラ株式会社、京セラコミュニケーションシステム株式会社、日本キャッシュフローコーチ協会による公認･推薦ではありません」 。

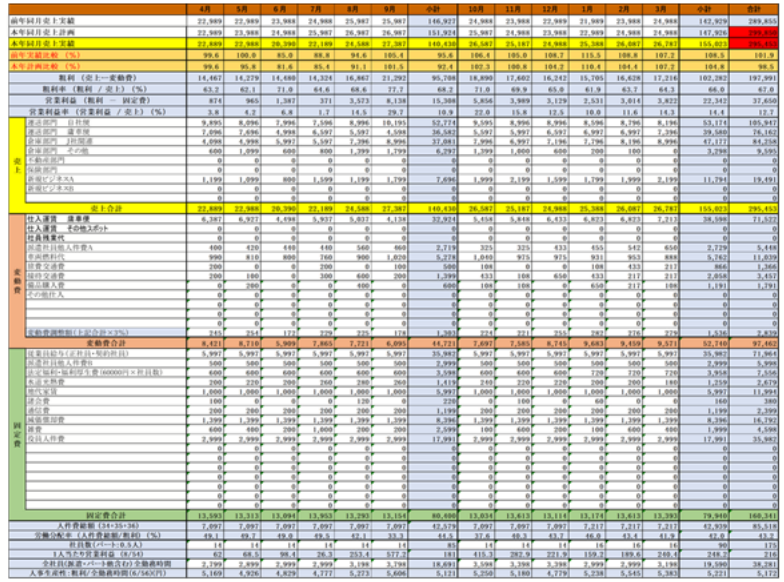
SILアカデミー

会社全体：
売上10億

事業所別：
部門別

X事業所　売上3億
X事業所　総合集計表

総合集計表

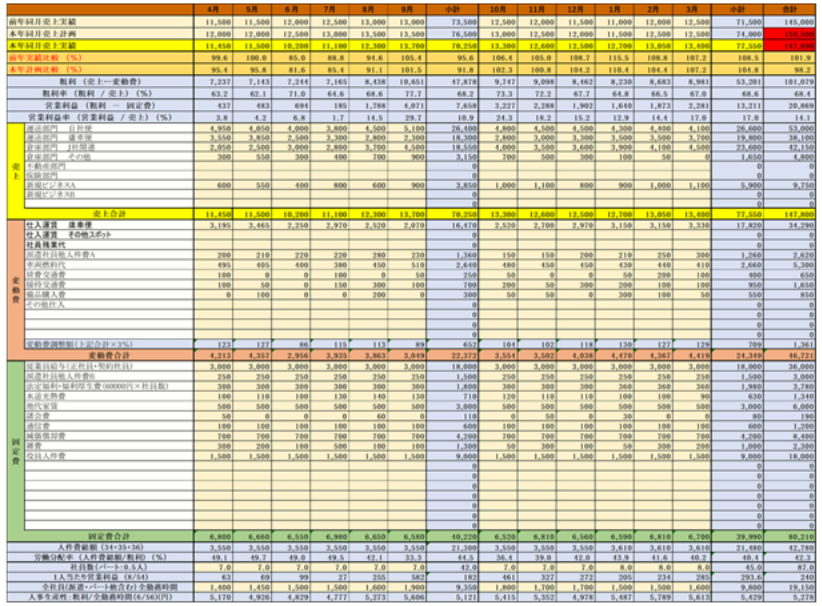


会社全体：
売上10億

事業所別：
部門別

X事業所　売上3億
A部門　売上1.5億

A部門





前年同月売上実績
本年同月売上計画
本年同月売上実績
前年実績比較　（%）
本年計画比較　（%）
粗利　（売上ー変動費）
粗利率　（粗利　/ 売上）（%）
営業利益　（粗利　ー　固定費）
営業利益率　（営業利益　/ 売上）（%）
売上
変動費
固定費
人件費総額（33+34+35）
労働分配率（人件費総額/粗利）（%）
社員数（パート:0.5人）
1人当たり営業利益　(8/54)
全社員（派遣・パート他含む）全勤務時間
人事生産性：粗利/全勤務時間（6/56)(円)

モデル
②

事業所売上：
部門別

3億

A部門

1.5億

部門別把握売上 10億（株）

会社全体

全項目自動計算

実績入力＆自動計算

編集担当者＝本社担当者
資料作成者＝各事業所担当者

総合集計表

3億

A部門

1.5億

B部門

1億

C部門

0.4億

D部門

0.1億

SILアカデミー

現場改革シリーズ⑩【SLBメソッド総括】

数字を見える化し 現場から経営を変える!



すべての組織を ひとつの経営体に!

持続的成長への道

クリック

SILマネジメント株式会社　HP

https://www.sil-ms.jp/

現場改革シリーズ全１０作

https://note.com/sil5853/n/n1302722dac7a

SLB経営メソッド宣言　I

https://note.com/sil5853/n/n488170d3d40f

SLB経営メソッド宣言　II

https://note.com/sil5853/n/n615f66779321

SILアカデミーSHOP

https://fukushima045.stores.jp/

物流は信頼で動く　【５分ビデオ】

https://www.sil-ms.jp/178895.html

SLB
テンプレート
の解説

下記をクリックしていただければ、noteの有料ビデオに繋がります。
そちらで、改めて３５分間の解説ビデオ、並びに各種資料を提供させていただきます。

この35分動画をご購入いただくと

- ✓ SLBテンプレートの考え方
- ✓ アメーバ経営との関係
- ✓ おカネのブロックパズルとの関係
- ✓ 決算書分析教材
- ✓ SLBテンプレート原版PDF
- ✓ 各種補助資料

更に理解が深まり、貴重な資料も入手できます。

◎本ビデオ（5,500円）をご購入いただいた方が、その後SLBテンプレート（33,000円）をご購入された場合は、5,500円を全額返金いたします。

snsの

クリック

note