

こんにちは。

数字と心を育てる経営顧問、福島清隆です。

本日は
「売上は伸びているのに利益が残らない会社の共通点」
についてお話しします。

SILマネジメント株式会社
代表取締役 福島清隆

10分ビデオ

本ビデオは無料です。
ご関心をもっていただければ、次に35分有料
ビデオ & 資料提供へのご案内させていただきます。

数字と心を育てる経営顧問 福島清隆



事業理念：人を育てる&収益を改善する



ペンタゴン・メソッドの浸透



初めの一步：SLBテンプレート



ペンタゴン・メソッドが提供する経営の5領域コンテンツ

1：収支分析	2：生成AI&経営戦略	3：リーダーシップ	4：リスクマネジメント	5：経営計画書
<ul style="list-style-type: none"> ● 主に損益計算書・財務諸表の概略を読み込む能力を養成します。 ● 「一般社団法人日本キャッシュフローコーチ協会」認定講師No248。おカネのブロックパズル他コーチングの基礎について学びます。 ● 日本決算書すっきり協会。財務諸表を読み込む能力を更に比較的高度に学びます。 	<ul style="list-style-type: none"> ● Chat GPT、gemini他、生成AIを活用した経営戦略 ● Canva他、画像・動画作成を活用した経営戦略 ● SWOT & クロス分析他の諸々の資料を生成AIで再分析 ● その他、あらゆる経営戦略を生成AIを活用してクライアントと共に再検討 	<ul style="list-style-type: none"> ● この分野は「人間学」と言い換えてもいい分野です。 ● 「人格を磨き人間性を高める」というテーマで学びを重ねます。 ● 「1日1話読めば心が熱くなる365人の生き方の教科書」（2冊：1日1話：2年分） ● 各界の経営者、著名人他からの学びの書籍（中村天風、稲盛和夫、孫正義他） ● レポート提出・添削の繰り返し 	<ul style="list-style-type: none"> ● 「BCP(事業継続計画)」& 「不祥事対策」を中心に学びます。 ● 「一般社団法人リスクマネジメント協会」から諸々の情報提供：同組織での研修インストラクター。 ● 「リスク対策.com」有料会員。同サイトへの加入を推奨します。多くの価値ある専門情報が満載され、特にここから学びます。 	<ul style="list-style-type: none"> ● 経営計画書作成の実務 ● 弊社は作成代行は致しません。 ● クライアントに合った資料等の紹介と作成アドバイスに徹します。 ● 主な参考資料の出所 <ul style="list-style-type: none"> ・中小企業家同友会（経営指針書） ・会計事務所 K社 ・SWOT&クロス分析専門某社 ・ランチェスター経営他

- **お客様との関係構築の第一歩を「SLBテンプレート【部門別収支報告書】の購入とさせていただいております。**
- 個別のオンライン相談（zoom）にも対応いたします
- 企業様ごとの経営資料の分析、アドバイスを生成AIを活用しながら実施します。

※ストリーミング配信(YouTube)・オンライン面談(Zoom)を利用するサービスです。
 ※ 面談では、1on1ミーティング（個人面談形式）のコンサルティングを導入しています。

SLBテンプレート

現場改革シリーズ

10

【全10作】

(各5分ビデオ)

【SLBメソッド総括】

【人財育成 & 収益改善】

① 飲食チェーン

売上は伸びている。
しかし利益が残らない。
原因は、各店舗の数字が見えていないこと。

**SLBテンプレートで
店長が数字で経営に参加する。**

- ✓ 店舗別の儲けが管理できる
- ✓ 店長が数字で改善点を見つける
- ✓ 現場リーダーが育ち、利益改善

多店舗経営編

④ 人材派遣

売上は伸びている。
しかし利益が出ない。
原因は、派遣先ごとの数字が見えていないこと。

**SLBテンプレートで
派遣社員が数字で経営に参加する。**

- ✓ 派遣先企業ごとの利益が見える化
- ✓ 派遣スタッフ別の数字が明確に
- ✓ 現場リーダーが育ち、利益改善

多店舗 人材派遣編

派遣先ごとの利益が見えず、経営者だけが数字を抱えている。

⑦ 小規模建設業

現場の工事管理・原価管理が甘い…
実績が見えず改善点も分からない。

**SLBテンプレートで
現場を数字で見える化し
改善点を見つける**

- ✓ 各現場ごとの実態が見える
- ✓ 数字でできる現場&原価管理
- ✓ 現場リーダーの成長が期待できる

現場ごとの利益が見えず、経営者だけが数字を抱えている。 小規模建設業編

② 美容院

売上は伸びている。
しかし利益が残らない。
原因は、各店舗の数字が見えていないこと。

**SLBテンプレートで
店長が数字で経営に参加する。**

- ✓ 店舗別の儲けが管理できる
- ✓ 店長が数字で改善点を見つける
- ✓ 現場リーダーが育ち、利益改善

多店舗美容院経営編

⑤ 整骨院・整体院

技術はあるのに
儲からない。
施術に集中だが、経営は赤字のまま。

**SLBテンプレートで
数字で経営を可視化する。**

- ✓ 院別の売上・利益が一目で分かる
- ✓ スタッフ別の成果が正確に見える
- ✓ 属人経営から脱却し、多店舗展開

整骨院・整体院編

院別の利益が見えず、院長だけが数字を抱えている。

⑧ 多店舗経営の本質

現場改革シリーズ⑧
多店舗経営の本質
[現場を経営体にする]

- ✓ 各店舗の実態が見える
- ✓ 収益が明確に分かる
- ✓ 現場リーダーが育つ

③ 学習塾

生徒は増えている。
しかし利益が残らない。
原因は、教室ごとの数字が見えていないこと。

**SLBテンプレートで
教室長が数字で改善点を見つける**

- ✓ 教室別の利益が見える
- ✓ 教室長が数字で改善点を見つける
- ✓ 現場リーダーが育ち、利益改善

複数教室学習塾経営編

教室ごとの利益が見えず、経営者だけが数字を抱えている。

⑥ 歯科医院

SLB Implementation Template

STEP 1 STEP 2 STEP 3

Dental Clinic Dental Center

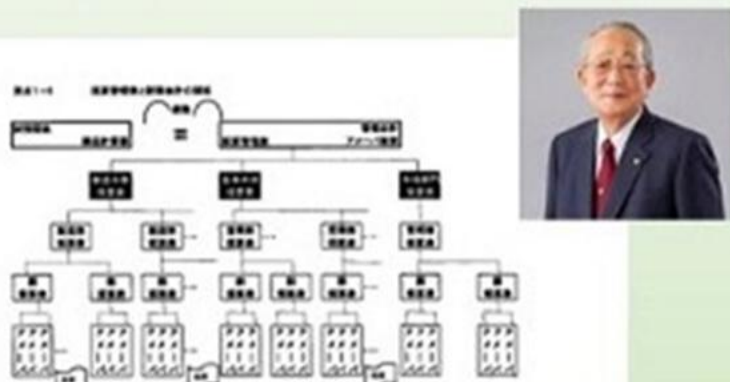
⑨ 税理士ネットワーク

現場改革シリーズ⑨ [税理士ネットワークでの展開]

税理士ネットワーク

税務のための数字から
経営のための数字へ

アメーバ経営



自分でつくる

SLBテンプレート作成



自分でつくり変える

稲盛和夫

平成の経営の神様
京セラ創業者
KDDI創業者
日本航空名誉会長



和仁達也

日本キャッシュフロー
コーチ協会 代表理事
経営コンサルタント

一般社団法人 日本キャッシュ
フローコーチ協会 (icfca.com)

おカネのブロックパズル



数字を見える化し 現場から経営を変える!



すべての組織をひとつの経営体に!

持続的成長への道

クリック

SILマネジメント株式会社 HP

<https://www.sil-ms.jp/>

現場改革シリーズ全10作

<https://note.com/sil5853/n/n1302722dac7a>

SLB経営メソッド宣言 I

<https://note.com/sil5853/n/n488170d3d40f>

SLB経営メソッド宣言 II

<https://note.com/sil5853/n/n615f66779321>

SILアカデミーSHOP

<https://fukushima045.stores.jp/>

物流は信頼で動く 【5分ビデオ】

<https://www.sil-ms.jp/178895.html>

SLB
テンプレート
の解説

下記をクリックしていただければ、noteの有料ビデオに繋がります。
そちらで、改めて35分間の解説ビデオ、並びに各種資料を提供させていただきます。

この35分動画をご購入いただくと

- ✓ SLBテンプレートの考え方
- ✓ アメーバ経営との関係
- ✓ おカネのブロックパズルとの関係
- ✓ 決算書分析教材
- ✓ SLBテンプレート原版PDF
- ✓ 各種補助資料

更に理解が深まり、貴重な資料も入手できます。

◎本ビデオ（5,500円）をご購入いただいた方が、その後SLBテンプレート（33,000円）をご購入された場合は、5,500円を全額返金いたします。

snsの

クリック

note