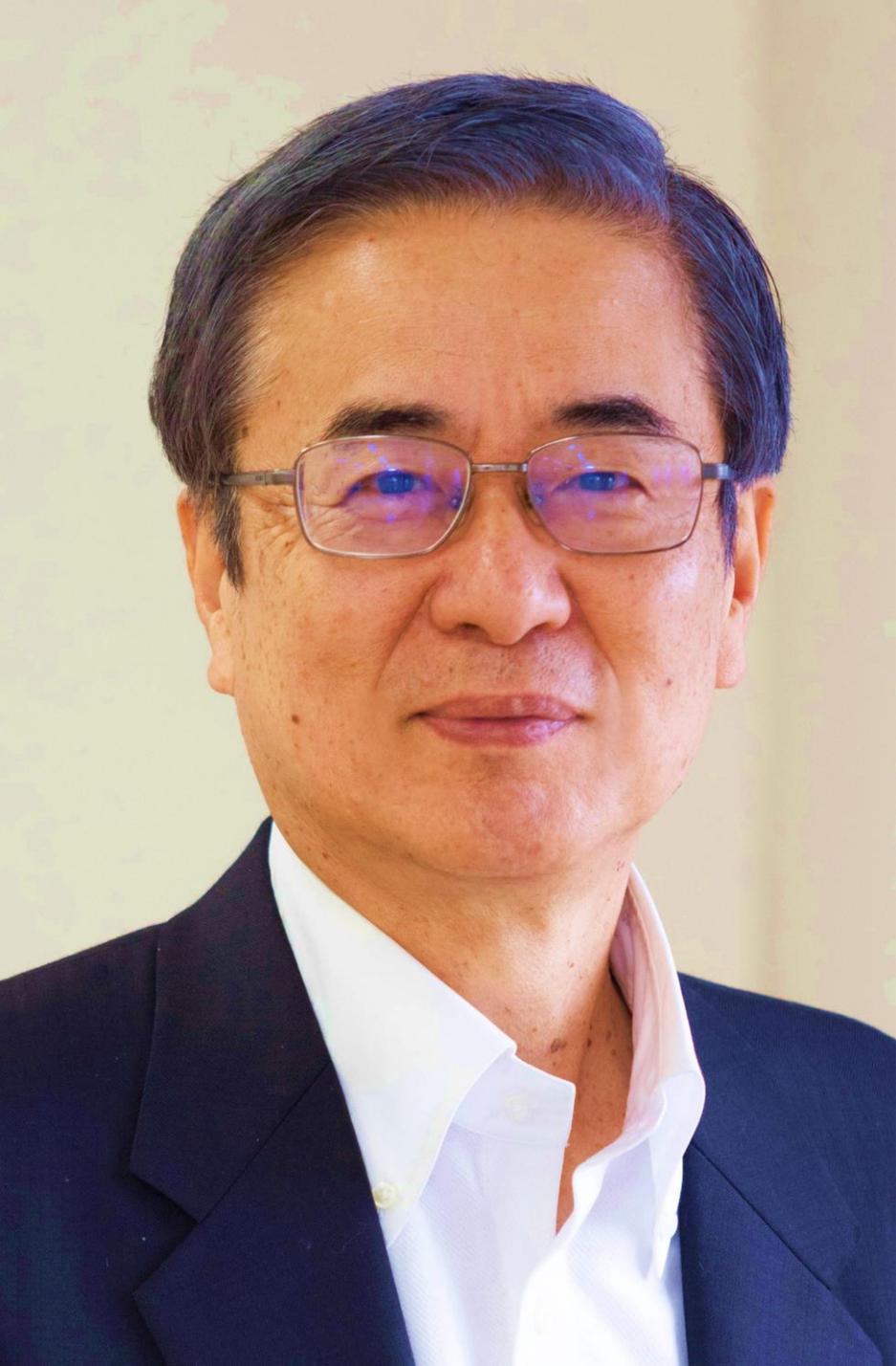


会社概要

SILマネジメント株式会社
代表取締役 福島清隆

<https://www.sil-ms.jp>

E-mail:fukushima@sil-ms.jp



【代表者紹介】

弊社は、代表ひとりが経営する人財育成・収益改善が事業理念のコンサル会社です。企業や組織と「経営顧問」の立場で、長くお付き合いさせていただくことを基本として活動しております。

業種・業態・規模を問わず、まずは事業内容の実態を把握し、担当者の経営感覚を向上させるために「部門別収支報告書」の導入を最初の第一歩としています。

その後、「ペンタゴン・メソッド」に基づき、後継者や幹部育成の為に、リアルまたはオンラインによって社内研修を重ね、実務的な判断力や行動実績に拘りながら「後継者&幹部育成」に取り組みます。

「ペンタゴン・メソッド」の中の「リーダーシップ」で「人格を磨くこと」の学びを特に重視することが弊社の大きな特徴です。

貴社の社外顧問・非常勤の経営顧問として、弊社とご縁をいただければ幸いです。一方、ニーズに応じてテーマにあった講師をご紹介します、セミナー、研修も実施致します。弊社代表も内容次第で講師を務めさせていただきます。

【福岡のおすすめ研修会社16選】に弊社が紹介されました。

<https://keysession.jp/media/area-fukuoka>



人財育成・収益改善プログラム

SILアカデミー

お問合せは
こちらから



弊社ホームページ
お問合せフォーム

収益改善手法のご案内

後継者 & 幹部育成

～人財育成・収益改善プログラム～

PENTAGON METHOD

後継者を育てたい、幹部を育てたい、収益を改善したい



ペンタゴン・メソッド



部門別収支報告書



会社概要

社名	S I L マネジメント株式会社
設立	2019年10月
代表者	福島清隆
住所	福岡県春日市千歳町1-1-1-503
事業内容	<ol style="list-style-type: none">1. コンサルティング業務2. 企業に対するセミナー、講演事業及び教育研修事業3. 企業診断4. 企業の人材育成のための教育事業5. 物流におけるサードパーティー・ロジスティクス6. インターネットを利用した通信販売7. 各種商品の仕入販売8. 前各号に附帯関連する一切の事業

会社概要

ペンタゴン・メソッドによる後継者・幹部育成そして収益改善

1	後継者・幹部育成及び収益改善を念頭に入れた経営顧問サービス
2	リアルでの1on1経営顧問サービス
3	Zoom他による1on1経営顧問サービス
4	オンラインビデオ講座・販売
5	社員研修・セミナー並びに講師紹介
6	商品内容1:ペンタゴン・メソッドまたは紹介講師による研修・セミナー他
7	商品内容2:物流に関する相談、調査、提案
8	商品内容3:商品仕入・販売

経営状況を常に可視化し、 経営者を支える人財育成を

～部門別収支報告書作成支援コンサルティング～

社内に財務会計のプロがいなくても、
経営状況を可視化できるシートを作り、担当者を育成します

- ◆ 意外にできていない「部門別収支報告書」の作成
- ◆ 売上、変動費、固定費など最低限だけチェック
- ◆ 定期的な短時間作業で大局を把握できる
- ◆ 一般社員でも「財務能力」と「収益改善」に貢献できる
- ◆ 自社事業に合わせたオリジナルシートを作成

	A	B	C	D	E	F	G	H
	No.	Marketing Budget	Categories	Unit	Dec-15	Jan-16	Feb-16	Mar-16
1			1-Personal	0	12,034	13,565	10,674	
2	10460	Benefits	1-Personal	0	345	347	154	
3	35246	Payroll taxes	1-Personal	1	521	434	178	
4	76745	Salaries	1-Personal	0	0	2,300	189	
5	76023	Commissions and bonuses	1-Personal	1	12,900	16,646	11,195	
6	23674	Personnel Total	2-Marketing	2	6,000	2,300	5,000	
7	14678	Web Research	2-Marketing	1	2,000	5,420	3,000	
8	10567	Independent Research	2-Marketing	0	8,200	4,900	2,000	
9	96643	Firm Research Fees	2-Marketing	3	16,200	12,620	10,000	
10	17695	Market Research Total	3-Commu	2	1,239	190	1,245	
11	94015	Promotions	3-Commu	1	522	431	573	
12	75321	Branding	3-Commu	1	10,432	-	10,430	
13	95235	Web Advertising	3-Commu	0	-	532	156	
14	32564	Direct Marketing	3-Commu	0	-	1,243	12	
15	68508	Newspaper Advertising	3-Commu	4	12,662	19,330	12,416	
16	06342	Communication Total	4-Other	0	19,300	15,333	15,000	
17	89063	Travel	4-Other	0	200	150	155	
18	07421	Phone	4-Other	2	400	500	100	
19	93012	Computer/Office Equipment	4-Other	0	683	153	356	
20	24601	Postage	4-Other	2	20,583	16,136	15,611	
21	35151	Other Total	1-Personal	0	12,034	13,565	10,674	
22	10460	Benefits	1-Personal	0	345	347	154	
23	35246	Payroll taxes	1-Personal	1	521	434	178	
24	76745	Salaries	1-Personal	0	0	2,300	189	
25	76023	Commissions and bonuses	1-Personal	1	12,900	16,646	11,195	
26	23674	Personnel Total	2-Marketing	2	6,000	2,300	5,000	
27	14678	Web Research	2-Marketing	1	2,000	5,420	3,000	
28	10567	Independent Research						

身近なツールをフル活用し、人を育て収益を改善する

自動計算で
手間いらず

前年同月売上実績	
本年同月売上計画	
本年同月売上実績	
前年実績比較 (%)	
本年計画比較 (%)	
粗利 (売上一変動費)	
粗利率 (粗利 / 売上) (%)	
営業利益 (粗利 - 固定費)	
営業利益率 (営業利益 / 売上) (%)	
売上	
変動費	
固定費	
人件費総額 (33+34+35)	
労働分配率 (人件費総額/粗利) (%)	
社員数(パート:0.5人)	
1人当たり営業利益 (8/54)	
全社員(派遣・パート他含む)全勤務時間	
人事生産性:粗利/全勤務時間(6/56)(円)	

重要指標を
的確に分析

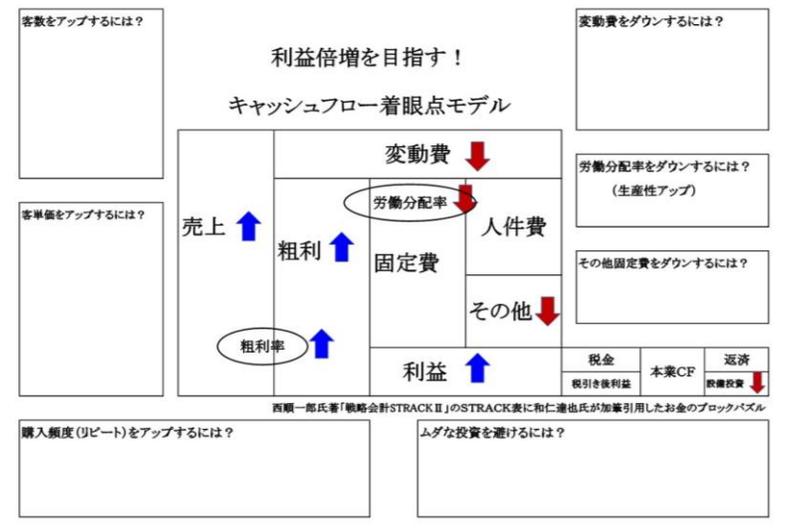
貴社に合わせて
項目増減も可能

会社全体：
売上10億

事業所別：
部門別

X事業所 売上3億
A部門 売上1.5億

A部門





部門別収支報告書 作成支援コンサルティング

zoomコンサルティング（90分3回）

税別 **150,000**円

資料のみ（解説動画込み）

税別 **18,000**円

ペンタゴン・メソッドが提供する経営の5領域 ～顧問契約を締結してじっくり長くお付き合い（リアル or web）～



1

キャッシュフロー

会計・財務能力

一般社団法人日本キャッシュフロー協会推奨の「お金のブロックパズル」を学び、更に専門性を高めるために決算書の分析能力を養います。

2

生成AI&経営戦略

経営戦略策定

生成AIの登場でコンサルティングのあり方も激変していきます。SWOT&クロス分析他あらゆる経営戦略を生成AIを使って再分析します。

3

リーダーシップ

魅せられる哲学 & 尊敬される人格

各界の偉人・名人から人間学並びに経営哲学を学び、経営理念策定の基盤創りをします。主に中村天風・松下幸之助・稲盛和夫ほか諸々の人物を紹介

4

リスクマネジメント

危機管理能力

主に「BCP(事業継続計画)」と「不祥事対策」にフォーカスし、一般財団法人リスクマネジメント協会と弊社独自教材で、リスクマネジメントの基礎を学びます。

5

経営計画書

経営理念の浸透と行動計画

【1】から【4】までの学びを経て、クライアントの状況に合わせ諸々の資料を提供し、経営理念と行動計画の策定をサポートします。

ペンタゴン・メソッドが提供する経営の5領域コンテンツ

1：キャッシュフロー	2：生成AI&経営戦略	3：リーダーシップ	4：リスクマネジメント	5：経営計画書
<ul style="list-style-type: none"> ● 主に損益計算書・財務諸表の概略を読み込む能力を養成します。 ● 「一般社団法人日本キャッシュフローコーチ協会」認定講師No248。おカネのブロックパズル他コーチングの基礎について学びます ● 日本決算書すっきり協会。財務諸表を読み込む能力を更に比較的高度に学びます。 	<ul style="list-style-type: none"> ● Chat GPT他をはじめとし、生成AIを活用した経営戦略 ● Gamma、Canva他、画像作成を活用した経営戦略 ● SWOT & クロス分析の各資料を生成AIで再分析 ● その他、あらゆる経営戦略を生成AIを活用してクライアントと共に再検討 	<ul style="list-style-type: none"> ● この分野は「人間学」と言い換えてもいい分野です。 ● 「人格を磨き人間性を高める」というテーマで学びを重ねます。 ● 「1日1話読めば心が熱くなる365人の生き方の教科書」(2冊：1日1話：2年分) ● 各界の経営者、著名人他からの学びの書籍（中村天風、稲盛和夫、孫正義他） ● レポート提出・添削の繰り返し 	<ul style="list-style-type: none"> ● 「BCP(事業継続計画)」& 「不祥事対策」を中心に学びます ● 「一般社団法人リスクマネジメント協会」から諸々の情報提供：同組織での研修インストラクター ● 「リスク対策.com」有料会員。同サイトへの加入を推奨します。多くの価値ある専門情報が満載され、ここからも学びます。 	<ul style="list-style-type: none"> ● 経営計画書作成の実務 ● 弊社は作成代行は致しません。 ● クライアントに合った資料等の紹介と作成アドバイスに徹します。 ● 主な参考資料の出所 <ul style="list-style-type: none"> ・中小企業家同友会（経営指針書） ・会計事務所 K社 ・SWOT&クロス分析専門某社 ・ランチェスター経営他

- 各テーマ別のセット料金のほか、各講座ごとの視聴（ご購入）も可能です。
- 個別のオンライン相談（zoom）にも対応いたします
- 企業様ごとの経営資料の分析、アドバイスもさせていただきます。

※ストーリーミング配信(YouTube)・オンライン面談(Zoom) を利用するサービスです。

※ 面談では、1on1ミーティング（個人面談形式）のコンサルティングを導入しています。